

Vertriebsleitung

Für unseren zunehmend wachsenden Geschäftsbereich Vertrieb-Deutschland suchen wir eine Führungspersönlichkeit, welche innovativ neue Kundenpartnerschaften bindet und ein eigenes Team, sowohl Vertriebs-Außendienst als auch Innendienst, führen kann. Als moderner Arbeitgeber vertreten wir ein wertebasiertes Verständnis im Miteinander und bei Partnerschaften.

WIR BIETEN

- Werteverständnis | Wir schätzen Menschlichkeit und Persönlichkeit
- Faire Bezahlung | Profitieren Sie auch von dem Wachstum eines prosperierenden Unternehmens
- Sicherheit | Unbefristeter Arbeitsvertrag, 30 Tage Urlaub
- Mobilität | Moderner Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Spaß und Freude eines Familienunternehmens | Wir lieben das, was wir sind.

IHRE AUFGABEN

- Führung der Vertriebsteams | Sie führen sowohl unseren Vertriebs-Innendienst als auch den Vertriebs-Außendienst
- Planung | Organisation und Kontrolle von Verkaufsrunden, Gesamtzielen und Budgets
- Eigenständige Ansprache der Zielkunden | Proaktive Anbahnung und nachhaltige Pflege von Kundenkontakten sowie persönliche Betreuung von Schlüsselkunden
- Ganzheitliche Sichtweise | Vorbereitung, Durchführung, Nachbereitung und Dokumentation von Verkaufsaktivitäten
- Abstimmung und Berichte | mit internen Fachbereichen und der GF

IHR PROFIL

- Hintergrund | Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung | Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Kosmetikbranche
- Führungserfahrung | Ihre Projektführungserfahrung sowie Ihre Erfolge in der Neukundengewinnung können Sie uns aufzeigen
- Persönlichkeit | Sie haben ein sehr gewinnendes Wesen
- Fingerspitzengefühl | Durch Ihr prozessorientiertes Denken und Handeln weisen Sie viel Fingerspitzengefühl für die Einbindung verschiedener Akteure auf
- Eigenmotivation | Sie bringen eine sehr hohe Eigenmotivation für die Führung und Begeisterung einer Vertriebsmannschaft mit und können zugleich teamorientiert agieren
- Kommunikation | Sie kommunizieren professionell und wertschätzend mit unterschiedlichen Zielgruppen
- Reisebereitschaft | innerhalb von Deutschland
- Fähigkeiten | Sie bringen eine gute Selbstorganisation, Leidenschaft für den Vertrieb, verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse mit; sehr gute Anwenderkenntnisse in den regulären MS Office Produkten setzen wir voraus.

Wenn Sie die o.e. Anforderungen mit ihrem Profil bestätigen können, und ein „Anpacker“ sind, dann würden wir uns über Ihre aussagefähigen Unterlagen freuen, und sorgen zeitnah für ein Kennenlerngespräch in unserem HQ in Aachen.

Werden Sie Teil unseres Teams und bewerben Sie sich per E-Mail an:

jobs@janssen-cosmetics.com